

*Agilidad y  
flexibilidad  
contractual*

7 Y 8  
DE JUNIO

BOGOTÁ,  
COLOMBIA

# IV *Foro Latinoamericano Gestión Integral de Contratos Comerciales*

## SOBRE LA CONFERENCIA

De acuerdo con un estudio de la International Association for Contract & Commercial Management (IACCM), las empresas pierden el equivalente al 9.2% de sus ingresos anuales debido a debilidades en sus procesos contractuales; más del 60% de los litigios corporativos se relacionan con los contratos, 12% de los contratos se pierden o no se contabilizan en las empresas y sólo el 8% de las empresas han desarrollado una estrategia formal de gestión de contratos.

La gestión de compras y la gestión de contratos desempeñan un rol combinado buscando agilidad en la interacción de recursos materiales, procesos, productos y flujos de información para ser alineados en la administración de la cadena de suministro.

Actualmente, la automatización de procesos y las nuevas tecnologías permiten a las organizaciones centralizar y gestionar un gran número de contratos, aumentar sus ingresos y disminuir costos y riesgos. Así como la planeación y la negociación colaborativa entre empresa-proveedor garantiza el cumplimiento de los términos y condiciones escritos.

Patrocinado por

**POSSE  
HERRERA  
RUIZ** 

## OBJETIVOS:

- Definir herramientas de control y seguimiento al proceso de compras y contratación con los proveedores.
- Conocer los riesgos y sanciones de contratos rotos o incompletos.
- Desarrollar técnicas eficaces de negociación de acuerdos.
- Determinar la relación costo-beneficio del uso de sistemas y tecnología en el proceso de compras.
- Crear una estrategia formal de administración de contratos alineada a los objetivos empresariales.

Agradecimientos



CÁMARA DE COMERCIO  
MÉXICO COLOMBIA



Cámara de Comercio  
Ecuatoriano Brasileña



CÁMARA DE COMERCIO E INTEGRACIÓN  
COLOMBO BRASILEÑA



[www.mundologistico.net](http://www.mundologistico.net)



INTERCAMBIANDO ESTRATEGIAS

Angel Valencia  
Sales Manager

+52.55.4742.3154  
avalencia@cgn.mx

SÍGUENOS:  CGN Mexico

 CEO Global Network MEX



## CONFERENCISTAS INVITADOS

**Max Duque**  
*VP Supply*  
**TigoUne**

**Richard Galindo Sánchez**  
*Director Jurídico*  
**Avianca**

**Viviana Rubio Acevedo**  
*Sourcing Manager*  
**L'Oréal**

**César A. Lozano**  
*Gerente Legal y Relaciones con Socios*  
**Cepsa**

**Paola Valero Carrero**  
*Directora Legal*  
**Schneider Electric**

**Alejandro Valencia**  
*Global Procurement Logistic Manager*  
**PepsiCo**

**Carlos Naranjo**  
*Procurement Director South, Central America & Caribbean*  
**Cemex**

**Daniel Posse**  
*Socio*  
**Posse Herrera Ruiz**

**Martin Rudas**  
*Director LATAM External Supply Chain*  
**Pfizer**

**Javier A. Soto**  
*Coordinador de Desarrollo y Relación con Proveedores y Contratistas*  
**PEMEX**

**Roberto Ramos**  
*Caribbean Legal Counsel*  
**British American Tobacco**

## BLOQUES TEMÁTICOS

**TERMINACIÓN DE CONTRATOS Y CONVENIOS**

**GENERACIÓN DE VALOR EN ACUERDOS COMERCIALES**

**BLOCKCHAIN, CONTRATOS INTELIGENTES**

**LA IMPORTANCIA DE DARLE VIDA AL CONTRATO**

**INNOVACIÓN EN LA CONTRATACIÓN DE BIENES Y SERVICIOS A TRAVÉS DE MEDIOS ELECTRÓNICOS**

**MAPA DE RUTA PARA TRANSFORMAR LA GESTIÓN DE CONTRATOS HACIA UNA FUNCIÓN DE ALTO VALOR ORGANIZACIONAL**

**IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN COLABORATIVA PARA LA GESTIÓN DE LOS PROCESOS DE COMPRA, CONTRATACIÓN Y ABASTECIMIENTO.**

**COMPLIANCE Y GESTIÓN DE CONTRATOS**

**DESARROLLO DE PROVEEDORES: GENERACIÓN DE VALOR A LA CADENA DE SUMINISTRO**

**RIESGO CONTRACTUAL Y CUMPLIMIENTO CON PROVEEDORES**

## PROGRAMA

### DÍA 1

- 7:50  Registro y café
- 8:20  Discurso de Bienvenida
- 8:30  Sesión 1
- 9:30  Sesión 2
- 10:30  Coffee Break y Networking
- 11:00  Sesión 3
- 12:00  Sesión 4
- 13:00  Almuerzo
- 14:00  Sesión 5
- 15:00  Sesión 6
- 16:00  Coffee Break y Networking
- 16:30  Sesión 7
- 17:30  Sesión 8
- 18:30  Conclusiones y Cierre día 1

### DÍA 2

- 8:00  Registro y café
- 8:30  Sesión 9
- 9:30  Sesión 10
- 10:30  Coffee Break y Networking
- 11:00  Sesión 11
- 12:00  Sesión 12
- 13:00  Sesión 13
- 14:00  Conclusiones y cierre
- 15:00  Almuerzo y Clausura